

“AnticipaMI”: dalla fatturazione elettronica alla cessione dei crediti commerciali con un solo clic. Ecco il servizio di DocuMI e WorkinvoicE per fornire liquidità alle imprese

Dalla partnership tra DocuMI e WorkinvoicE nasce AnticipaMI, l'innovativo servizio di anticipo fatture digitale che integra in unico prodotto i servizi di fatturazione elettronica, analisi del rischio, gestione dei crediti commerciali e cessione del credito. AnticipaMI consentirà alle PMI italiane di incassare subito le loro fatture ottenendo liquidità immediata. Con una sola operazione (e un solo costo) sarà possibile anticipare l'incasso delle fatture e proteggersi dal rischio dei ritardi di pagamento. Ottenere liquidità immediata per la propria azienda sarà finalmente a portata di click.

Un unico prodotto che permette alle imprese di avere agevolmente il **controllo completo del credito commerciale dalla fatturazione fino all'incasso**, con pochi clic e attraverso un processo snello e completamente digitale. Si chiama **AnticipaMI** ed è il servizio nato dall'integrazione tra **YouDOX**, la piattaforma di fatturazione elettronica e conservazione a norma di **DocuMI** scelta da oltre 275.000 operatori economici in Italia, e **WorkinvoicE**, la fintech italiana pioniera nello scambio di crediti commerciali.

Il servizio rappresenta una novità assoluta rispetto alle soluzioni attuali digitali di *invoice trading*, rispetto all'anticipo fatture bancario e anche al factoring tradizionale, in quanto metterà a disposizione delle imprese **in un'unica dashboard** una **soluzione integrata di fatturazione elettronica, gestione e anticipo del credito** che consentirà alle imprese di:

- Disporre di uno strumento di **finanza flessibile** che permetta di scegliere quante e quali fatture cedere, anticipando l'incasso di solo ciò di cui hanno bisogno, quando ne hanno bisogno e senza contratti a lungo termine;
- Alleggerire la propria esposizione finanziaria verso le banche grazie ad **un nuovo canale di liquidità, di natura non bancaria** e che non comporta alcuna segnalazione in Centrale Rischi;
- **Migliorare il proprio bilancio e il rating bancario** e avere più cassa, per fare fronte alle scadenze e cogliere così nuove opportunità di business;
- Concedere ai clienti **maggiori dilazioni di pagamento**, senza rinunciare all'incasso immediato, e **pagare subito i fornitori**, ottenendo così condizioni economiche più vantaggiose;
- Esternalizzare la gestione del credito e **snellire la macchina amministrativa**, senza dover più «inseguire» il debitore affinché sia regolare nei pagamenti.

Le aziende potranno così usufruire di un processo di cessione del credito commerciale **estremamente snello e semplice**: una volta selezionata la fattura da cedere, ed analizzati i debitori ed i crediti per definire l'esigibilità e la certezza del credito, questa verrà ceduta agli investitori istituzionali e **l'impresa otterrà il 90% del valore nominale del credito in 48 ore** (il saldo al pagamento della fattura da parte del cliente). Inoltre, l'analisi dei debitori e la valutazione predittiva del rischio messe a punto da WorkinvoicE permetteranno alle imprese di avere più informazioni utili per selezionare i clienti con cui lavorare.

In un contesto in cui **le imprese italiane sono alla continua ricerca di liquidità**, per far fronte alla crisi dettata dalla pandemia globale, ma anche ai tempi di incasso sempre più lunghi e al costante incremento del rischio di insoluti, AnticipaMI è una risorsa importante perché **abbatte il rischio di mancato pagamento** e quindi **non incide sulla Centrale Rischi**, facilitando così la concessione di altri finanziamenti bancari – grazie alla clausola “pro-soluto”, con cui il rischio di insolvenza del cliente viene trasferito all'acquirente.

La **mancaza di liquidità** costringe le aziende a disperdere moltissime energie nel controllo dei flussi di cassa, nella continua ricerca di risorse finanziarie e nella gestione dei crediti commerciali, a tutto discapito della crescita del proprio business. E il ricorso al credito bancario – che dovrebbe rappresentare una soluzione efficiente per far fronte ai problemi di liquidità – troppo spesso si arena tra tempistiche eccessivamente lunghe e complessità burocratiche legate alla valutazione del merito creditizio.

È in questo scenario che **l'invoice trading offre una soluzione complementare alle banche** per riequilibrare l'esigenza di liquidità da un lato, e i tempi di incasso effettivi dall'altro, in maniera semplice e rapida. Ma offre anche **evidenti vantaggi in termini di flessibilità rispetto al factoring**, in quanto non richiede alcun impegno a cedere tutte le fatture e accetta anche singole fatture di importo normalmente ridotto (5.000-10.000€).

“Una partnership, quella con WorkinvoicE, che ci consente di rafforzare ulteriormente il rapporto di fiducia con la nostra customer base, mettendo allo stesso tempo al centro dello sviluppo di DocuMI, soluzioni a valore aggiunto a supporto della crescita del business dei propri clienti” – commenta **Federico Rostagno, CEO DocuMI**.

*“Grazie a questo accordo con DocuMI aggiungiamo un nuovo elemento alla strategia di convergenza digitale con operatori che forniscono servizi di eccellenza alle PMI e che come noi credono in una digitalizzazione più spinta dei processi gestionali, contabili e finanziari – ha dichiarato **Matteo Tarroni, CEO di WorkinvoicE**. – “L'impatto del lockdown sul sistema italiano è ancora da valutare e assorbire, ma sicuramente ha evidenziato l'importanza di soluzioni rapide e digitali al fabbisogno finanziario delle imprese.”*

DocuMI

DocuMI è il service provider di riferimento per migliaia di piccole, medie e grandi imprese operanti in oltre trenta settori merceologici in Italia, in Europa e nel mondo. Attiva da oltre 10 anni sul mercato, DocuMI rappresenta il digital partner di riferimento per tutte quelle realtà che investono nell'innovazione dei processi di business grazie a servizi digitali evoluti e soluzioni fintech. In qualità di canale accreditato al Sistema di Interscambio e al Nodo Smistamento Ordini, Peppol International Access Point e Conservatore Accreditato AgID – Agenzia per l'Italia Digitale – DocuMI guida le aziende nel processo di trasformazione digitale garantendo un perfetto connubio fra efficienza interna e reattività alle sfide di mercato. Con l'introduzione del servizio di invoice trading DocuMI si prepara a rappresentare un nuovo concetto di soluzione per la gestione del business, in grado di portare innovazione ed efficienza trasversalmente a più ambiti strategici, dai processi di fatturazione, alla compliance fino alla gestione finanziaria.

WorkinvoicE

Operativa dal 2015, WorkinvoicE è una società fintech di servizi a valore aggiunto per le imprese, che mette in contatto diretto risorse finanziarie e settore produttivo. WorkinvoicE ha sviluppato il primo mercato online in Italia di invoice trading, il canale alternativo per l'anticipo fatture e nel 2018 ha stretto una partnership industriale con il leader delle business information Cribis (gruppo Crif). La società è al centro di un ecosistema di operatori finanziari, aziende leader di filiera, società produttrici di software gestionale e infrastrutture di soluzioni per la supply chain.

Contatti DocuMI

marketing@documi.it

DocuMI Srl | Via Civerchio 4, Milano

02 49523750

Ufficio stampa WorkinvoicE

workinvoicE@ddlstudio.net ddl studio | Via Compagnoni 3, Milano

Mara Linda Degiovanni | +39 349 6224812

Elisa Giuliana | +39 338 6027361